



IOV1.1 – FV1.R1

Base de datos de participantes en IEET; Informes de procesos de capacitación y asesoramiento a participantes; encuestas de entrada y salida para la medición de capacidades.

-A2. R1. Proceso de formación técnica: 4 cursos de especialización y actualización vinculados a los emprendimientos, en 4 rubros: Carpintería, Metal mecánica, Confección textil, tapicería, dirigido a 40 jóvenes de los 5 CEA' s y el CEA JT. Duración 10 - 15 días (40 - 60 horas académicas)

-A3. R1. Implementación de Fase Pre incubación para validar mercado potencial y definir idea de negocio: 40 jóvenes (70% mujeres). Duración 7 días (21 horas académicas)

-A4. R1. Implementación de Fase Incubación, dirigido a capacitar a los potenciales emprendedores/as en diseño de plan de negocio. 40 jóvenes (70% mujeres). Duración 10 días, (30 horas académicas).

**FUENTE DE VERIFICACIÓN
FORMULARIO DE INFORME**

FINACIADORA: Comunidad de Madrid

CÓDIGO DEL RESULTADO: R1.

RESULTADO: Proceso de formación en gestión empresarial, y formación técnica especializada de la Incubadora de Emprendimientos Económicos T'ikariy.

Introducción:

El Programa Juventud Trabajadora, a través de la Incubadora de Emprendimientos Económicos T'ikariy, se orienta a responder a uno de los problemas estructurales del desarrollo económico social en Bolivia, como constituye el limitado acceso de la población joven migrante y de barrios marginales a la formación profesional y al trabajo digno; este problema se manifiesta con mayor gravedad en la ciudad de Sucre debido a la débil estructura económica local y, por tanto, limitadas oportunidades para encontrar trabajo asalariado digno.

En respuesta a esto se ha implementado la Incubadora de Emprendimientos Económicos T'ikariy con el objetivo de apoyar en la creación y fortalecimiento de emprendimientos, aportando con procesos de formación integrales en gestión empresarial, empoderamiento personal, formación técnica especializada y el acceso a Capital Semilla.

En la gestión 2023 la IEET abrió sus puertas a jóvenes egresados de los Centros de Educación Alternativa: Juventud Trabajadora, Joaquin Alonso, Acción Social, 8 de Septiembre, Domingo Savio y Azari.

**ACTIVIDAD A2.R1._ CURSOS CORTOS ESPECIALIZADOS
RESUMEN DE LA ACTIVIDAD**

Como parte del proceso de formación a emprendedores en la IEET, una vez las y los participantes tienen identificado su rubro y actividad económica, para cualificar su mano de obra se desarrollan los cursos cortos especializados en los cuales cuentan con facilitadores especializados que les forman en productos que tienen demanda en el mercado.

DESCRIPCIÓN DEL PROCESO REALIZADO:

Se realizaron 4 cursos de especialización, cada uno con una duración de 10 días, donde se capacitaron 4 horas por día, dando un resultado de 40 horas en total por curso de especialización. De acuerdo al siguiente detalle:

1.LUGAR Y FECHA DE EJECUCIÓN: septiembre 2023, en los talleres del Cea Juventud Trabajadora (Calle Brasil N° 23)

2.OBJETIVO: Jóvenes participantes de la Incubadora de Emprendimientos Económicos T'ikariy, en los rubros de Gastronomía, Belleza Integral, Carpintería y Metal Mecánica fortalecen sus capacidades técnicas.

3. PARTICIPANTES:

16 jóvenes con formación técnica, participantes de la Incubadora de emprendimientos Económicos T'ikariy, egresados de los Centros de Educación Alternativa: Juventud Trabajadora, Domingo Savio, 8 de Septiembre, Joaquin Alonso, Acción Social y 8 de Septiembre.

Número de participantes, según sexo

Curso de uñas acrílicas			
CEA	Participantes		
	Hombres	Mujeres	Total
Domingo Savio	1	4	5
8 de Septiembre	0	1	1
TOTAL	1 (17%)	5 (83%)	6 (100%)
Curso de muebles plegables			
CEA	Participantes		
	Hombres	Mujeres	Total
Juventud Trabajadora	2	0	2

TOTAL	2 (100%)	0 (0%)	2 (100%)
Curso en Soldadura MIG MAG y con Oxígeno			
CEA	Participantes		
	Hombres	Mujeres	Total
Azari	2	0	2
Juventud Trabajadora	1 (100%)	0 (0%)	1 (100%)
TOTAL	3 (100%)	0 (0%)	3 (100%)
Pastelería, Panadería y Técnicas de Cocina			
CEA	Participantes		
	Hombres	mujeres	Total
Juventud Trabajadora	0	1	1
Azari	0	1	1
8 de Septiembre	1	1	2
Joaquin Alonso	1	0	1
TOTAL	2 (40%)	3 (60%)	5 (100%)
Total participantes	8 (50%)	8 (50%)	16 (100%)

Los inscritos de los rubros de Parvulario y tapicería formaron parte de otros procesos de formación técnica que les permitió especializar su mano de obra, por este motivo no figuran en las anteriores listas.

Contenidos desarrollados en los cursos cortos:

Uñas Acrílicas			
Nº	Contenido	Fecha	Horario
1	Manicura	19/09/23	08:00 – 12:00
2	Pedicura	20/09/23	08:00 – 12:00
3	Reconocimiento de materiales	21/09/23	08:00 – 12:00
4	Limpieza e higiene de materiales	22/09/23	08:00 – 12:00
5	Correcta preparación de la uña natural	25/09/23	08:00 – 12:00
6	Colocado de tips	26/09/23	08:00 – 12:00
7	Uñas acrílicas esculpidas I	27/09/23	08:00 – 12:00
9	Uñas acrílicas esculpidas II	28/09/23	08:00 – 12:00
9	Técnica de limado	29/09/23	08:00 – 12:00
10	Aplicación del esmaltado gel semipermanente	02/09/23	08:00 – 12:00

Muebles plegables			
Nº	Descripción del taller	Fecha	Horario
1	Introducción a Tipos de ensambles, tipos de maderas de nuestro contexto y maderas más utilizadas para muebles plegables.	18/09/23	14:30 – 18:30
2	Diseños con dibujo técnico, despieces, trazos de muebles plegables, dibujo de lo que se va a realizar	19/9/23	14:30 – 18:30
3	Ejecución de los diseños realizados, iniciando con la preparación de la madera.	20/9/23	14:30 – 18:30

4	Ejecución de los diseños realizados, iniciando con la preparación de la madera.	21/9/23	14:30 – 18:30
5	Trazados, cajeados y espigados para la elaboración del mueble	22/9/23	14:30 – 18:30
6	Trazados, cajeados y espigados para la elaboración del mueble	23/9/23	14:30 – 18:30
7	Afinados con diferentes lijas para su posterior ensamblaje	24/9/26	14:30 – 18:30
8	Ensamblados y armados de los muebles diseñados	25/9/26	14:30 – 18:30
9	Ensamblados y armados de los muebles diseñados	26/9/26	14:30 – 18:30
10	Ensamblados y armados de los muebles diseñados	27/9/26	14:30 – 18:30

Soldadura Mig Mag y con Oxígeno			
N°	Descripción del taller	Fecha	Horario
1	Introducción a los participantes, uso de herramientas y equipamiento. Evaluación de nivel de participantes	05/09/23	18:30 – 22:30
2	Variedad de materiales para la aplicación de MIG, MAG	06/09/23	18:30 – 22:30
3	Aplicación y practica de soldadura con mig mag	07/09/23	18:30 – 22:30
4	Aplicación y practica de soldadura con mig mag	08/09/23	18:30 – 22:30
5	Ensamblado de trabajos	09/09/23	18:30 – 22:30
6	Afinado de trabajos	10/09/23	18:30 – 22:30
7	Variedad de materiales para la soldadura con oxígeno	11/09/23	18:30 – 22:30
8	Aplicación y practica de soldadura con Oxígeno	12/09/23	18:30 – 22:30
9	Aplicación y practica de soldadura con Oxígeno	13/09/23	18:30 – 22:30
10	Ensamblado y afinado de trabajos	14/09/23	18:30 – 22:30

Gastronomía, Panadería y Pastelería			
N°	Descripción del taller	Fecha	Horario
1	Diferentes tipos de cortes y tiempos de cocción. Variedad de guarniciones como acompañamiento	13/09/23	08:00 – 12:00
2	Hamburguesa clásica de jiba y tocino. Variedad de guarniciones como acompañamiento	14/09/23	08:00 – 12:00
3	Costillas de res a la mantequilla de ajo y romero Pollo y filete de pescado a la plancha Costillas de res a la mantequilla de ajo y romero.	15/09/23	08:00 – 12:00
4	Turrón de coco Cachitos rellenos con crema de mocoichinchi	16/09/23	08:00 – 12:00
5	Esferas dulces de almendras Cake pop	17/09/23	08:00 – 12:00

6	Pan Rústico Pan de hamburguesa	18/09/23	08:00 – 12:00
7	Pan Multicereal Pan dulce Pan de espinaca	19/09/23	08:00 – 12:00
8	Torta tres leches Carrot cake Frosting	20/09/23	08:00 – 12:00
9	Carrot cake Frosting	21/09/23	08:00 – 12:00
10	Torta capuchino Torta red velvet	22/09/23	08:00 – 12:00

● **METODOLOGÍA:**

Durante las capacitaciones se utilizó el método **expositivo**, donde se realizó una demostración minuciosa y a detalle sobre el trabajo técnico.

También se hizo uso del método **participativo y práctico** método en el cual los participantes desarrollaron todo lo aprendido aplicando todas las técnicas impartidas para obtener sus productos finales.

4. RESULTADOS DEL PROCESO:

16 Jóvenes (8 hombres y 8 mujeres) participantes de la Incubadora de Emprendimientos Económicos T'ikariy, en los rubros de Gastronomía, Belleza Integral, Carpintería y Metalmecánica se beneficiaron de los procesos de captación de los cursos de especialización, donde fortalecieron sus habilidades técnicas.

ANEXOS:

- Registro fotográfico

ACTIVIDAD A3. R1. FORMACIÓN DE EMPRENDEDORES EN LA IEET

Cobertura general de participación:

- 38 jóvenes inscritos en la fase de Preincubación e Incubación
- 27 jóvenes concluyen el proceso de formación.
- 23 jóvenes concluyen su plan de negocio y lo defienden
- 20 jóvenes ganan el capital semilla

PRE INCUBACIÓN			
CEA	Participantes		
	Hombres	Mujeres	Total
Domingo Savio	2	6	8
8 de Septiembre	0	1	1
Juventud Trabajadora	5	10	15
Azari	1	1	2
Joaquín Alonso	1	1	2
Acción Social	0	2	2
N° de participantes en total	9	21	30
% total	30%	70%	100%
INCUBACIÓN (en esta fase se incluyen 8 participantes)			
CEA	Participantes		

	Hombres	Mujeres	Total
Domingo Savio	2	8	10
8 de Septiembre	1	3	4
Juventud Trabajadora	5	10	15
Azari	2	2	4
Joaquin Alonso	1	1	2
Acción Social	0	3	3
N° de participantes en total	11 (29%)	27 (71%)	38 (100%)
PARTICIPANTES QUE DEFIENDEN SUS PLANES DE NEGOCIO			
CEA	Participantes		
	Hombres	Mujeres	Total
Domingo Savio	2	4	6
8 de Septiembre	1	2	3
Juventud Trabajadora	4	5	9
Azari	1	1	2
Joaquin Alonso	1	1	2
Acción Social	0	1	1
N° de participantes en total	9 (39%)	14 (61%)	23(100%)
PARTICIPANTES QUE GANAN EL CAPITAL SEMILLA			
CEA	Participantes		
	Hombres	Mujeres	Total
Domingo Savio	1	3	4
8 de Septiembre	1	2	3
Juventud Trabajadora	3	5	8
Azari	1	1	2
Joaquin Alonso	1	1	2
Acción Social	0	1	1
N° de participantes en total	7 (35%)	13 (65%)	20 (100%)

NOMBRE, RUBRO Y MONTO DE GANADORES CAPITAL SEMILLA:

- 13 mujeres
- 7 varones
- 12 emprendedores ganadores del Capital Semilla de CEAs Públicos
- 8 emprendedores ganadores del Capital Semilla CEA - JT

CAPITAL SEMILLA ENTREGADO			
N°	Alumnos CEA Azari	Rubro	Capital Semilla Ganado
1	Adriana Mamani Flores	Gastronomía	Bs. 8000
2	Simón Mamani Zarcillo	Electricidad	Bs. 8000
N°	Alumnos CEA Domingo Savio	Rubro	Capital Semilla Ganado
1	Paola Alaca Sanchez	Belleza Int.	Bs. 4670
2	Freddy Encalada Flores	Confec. Textil	Bs. 11000
3	Katherine Flores Plaza	Belleza Int.	Bs. 4510
4	Mariana Mendoza	Belleza Int.	Bs. 4510
N°	Alumnos CEA 8 de Septiembre	Rubro	Capital Semilla Ganado
1	Delia Fernández Navarro	Belleza Int.	Bs. 4250
2	Natalia Ramírez Pereira	Belleza Int.	Bs. 8000
3	Miguel Paracta Choque	Belleza Int.	Bs. 8000
N°	Alumnos Joaquin Alonso	Rubro	Capital Semilla Ganado
1	Alicia Limachi Choque	Conf. Tex.	Bs. 9320
2	Daniel Murillo Contreras	Gastronomía	Bs. 6200
N°	Alumnos CEA Acción Social	Rubro	Capital Semilla Ganado
3	Marlene Toraula Zarate	Conf. Textil	Bs. 11000

N°	Alumnos CEA JT	Rubro	Capital Semilla Ganado
1	Daniela Wendy Ponce	Conf. Textil	Bs. 11000
2	Belen Chavarria	Parvulario	Bs. 7315
3	Victor Sierra	Carpintería	Bs. 14455
4	Freddy Sanchez	Carpintería	Bs. 9615
5	David Arancibia	Metal Mecánica	Bs. 15000
6	Felicia Vedia	Tapicería	Bs. 8000
7	Fausta Alcibia	Tapicería	Bs. 8000
8	Natividad Araca Garnica	Alimentos	Bs. 7440
Total			Bs, 168,285. -

ACTIVIDAD 3 A3.R1: Informe de Implementación de la fase de Pre Incubación

0. **LUGAR Y FECHA O MES DE EJECUCIÓN:** Del 24 de julio al 2 de agosto. CEA Juventud Trabajadora.

0. **OBJETIVO:** Validar y definir la idea de emprendimiento mientras se fortalece las capacidades emprendedoras de las y los participantes de la Fase de Pre Incubación.

0. **ACTORES/PARTICIPANTES:**

30 jóvenes participantes de la Incubadora de emprendimientos Económicos T'ikariy, formados en los Centros de Educación Alternativa Juventud Trabajadora, Domingo Savio, 8 de septiembre, Joaquin Alonso, Acción Social y 8 de Septiembre.

0. **DESARROLLO:**

- **CONTENIDOS DESARROLLADOS:** En etapa de Pre incubación de la IEET se desarrollaron los siguientes contenidos:
- **Taller 1:** Inauguración e Inducción al proceso de Pre Incubación.
Objetivo: Motivar e informar a las y los jóvenes seleccionados sobre el proceso de participar en la IEET.

Contenido desarrollado:

- Nivelación de expectativas y compromiso con el proceso de pre incubación.
- Importancia de la participación en un proceso de Incubación.
- Relevancia de participar en un grupo de emprendedores.

- **Taller 2:** Mi proyecto de vida y mi emprendimiento.
Objetivo: Plasmar el proyecto de vida de cada una de las y los emprendedores para concretar los objetivos de su emprendimiento.

Contenido desarrollado:

- Proyección de expectativas para un futuro.
- Etapas de la construcción de un meta.
- Empoderamiento económico.
- La importancia de la corresponsabilidad del cuidado.
- El compromiso social.

- **Taller 3:** Mi perfil como emprendedor.
Objetivo: Identificar las cualidades de un adecuado perfil emprendedor para la identificación de fortalezas y debilidades personales.

Contenido desarrollado:

- Perfil emprendedor Vs idea de Emprendimiento.
 - Clasificación de las competencias del/a emprendedor/a.
 - Pasiones, Talentos, detonantes y frenos.
 - Habilidades Sociales.
 - Habilidades intrapersonales.
 - Habilidades interpersonales.
- **Taller 4:** Conociendo el mercado para mi emprendimiento.
Objetivo: Recabar información del mercado que permitan a las y los emprendedores realizar un análisis para mejorar y/o innovar en la idea de negocio.

Contenido desarrollado:

- Conocimiento del Mercado.
 - Oferta y demanda de Productos.
 - Análisis de la competencia.
 - Identificación de oportunidades para generar valor en el emprendimiento.
- **Taller 5:** Construyendo mi idea de emprendimiento.
Objetivo: Desarrollar y/o fortalecer la idea de negocio en base a un análisis de mercado, identificando los recursos necesarios de innovación para su diferenciación en el mercado.

Contenido desarrollado:

- Reflexiones sobre cómo generar valor.
 - Proceso para la definición de la propuesta de valor de mi emprendimiento.
 - Identificación de las necesidades de las y los clientes en el mercado.
 - Mecanismos para llegar a los clientes.
- **Taller 6:** Presentación de mi idea de emprendimiento.
Objetivo: Plasmar la idea de negocio para la retroalimentación del grupo.

Contenido Desarrollado:

- Reflexión sobre los mecanismos para lograr una comunicación efectiva de acuerdo al perfil del cliente.
 - Identificación de los mecanismos de acercamiento a los clientes del emprendimiento.
- **METODOLOGIA** (breve descripción)

Método de capacitación

El método de capacitación, uno de los métodos utilizados en el proceso de Pre Incubación, se enfoca en el uso de técnicas andragógicas, a través de las cuales se busca que las y los emprendedores se apropien y construyan sus conocimientos a partir de la experiencia. En este contexto, las capacitaciones durante la fase de Pre incubación, se centran en el ciclo de aprendizaje experiencial aplicado en cuatro etapas: experiencia, reflexión, generalización y aplicación.

Método de asesoramiento

El método de asesoramiento, otro de los métodos utilizados en el proceso de Pre Incubación, se enfoca en el acompañamiento y observación del desempeño de las y los participantes, con la finalidad de identificar los principales problemas que afecten el desarrollo del emprendimiento. De esta forma, se plantean las vías de soluciones y recomendaciones, en un

marco de reflexión conjunta con las y los emprendedores, para que los mismos trabajen en alternativas de mejora en sus emprendimientos.

0. **RESULTADOS DEL PROCESO:**

24 de 30 jóvenes, hombres y mujeres, que formaron parte del proceso de formación de la fase de Pre Incubación validaron su idea de negocio y fortalecieron su perfil emprendedor.

ANEXOS

- **Registro Fotográfico**

ACTIVIDAD 4 A4.R1: Informe Implementación de la fase de Incubación

0. **LUGAR Y FECHA O MES DE EJECUCIÓN:** Del 9 de agosto al 7 de septiembre. CEA Juventud Trabajadora.

0. **OBJETIVO:** Capacitar a jóvenes emprendedores que forman parte de la Incubadora de Emprendimientos Económicos T'ikariy en la elaboración de planes de negocio viables y posibles.

0. **ACTORES/PARTICIPANTES:**

38 jóvenes participantes de la Incubadora de emprendimientos Económicos T'ikariy, formados en los Centros de Educación Alternativa Juventud Trabajadora, Domingo Savio, 8 de septiembre, Joaquín Alonso, Acción Social y 8 de Septiembre.

0. **DESARROLLO:**

- **CONTENIDOS DESARROLLADOS:** En la etapa de Incubación de la IEET se desarrollaron los siguientes contenidos:
- **Taller 1:** Inducción de nuevos participantes en el proceso de incubación. Objetivo: Informar e integrar a las y los emprendedores seleccionados en el proceso de incubación en la IEET.

Contenidos desarrollados:

- Bienvenida a las y los participantes a la IEET.
- Presentación de las y los participantes.
- Nivelación de expectativas.
- Establecimiento de las reglas del grupo.
- Presentación del cronograma de trabajo.

- **Taller 2:** Economía social y solidaria como alternativa para tener un emprendimiento más consciente. Objetivo: Sensibilizar a las y los participantes sobre la importancia de la economía social y solidaria para la generación de mejores prácticas en los emprendimientos.

Contenidos desarrollados:

- Reflexiones sobre la importancia del bienestar colectivo.
- Análisis sobre la importancia de la economía social y solidaria para los emprendimientos.
- Ideas de economía social y solidaria para los emprendimientos IEET.

- **Taller 3:** Las brechas de género en mi camino emprendedor. Objetivo: Visibilizar desigualdades de género en los emprendimientos para generar acciones que disminuyan las mismas en las y los emprendedores de la IEET.

Contenidos desarrollados:

- Reflexiones sobre las desigualdades de género.
- Las líneas de tiempo del trabajo de cuidado y el trabajo en nuestro emprendimiento.

- **Taller 4:** Mi modelo de negocios bajo un enfoque de economía social y solidaria.
Objetivo: Explicar de forma práctica cómo funciona el lienzo de CANVAS en el marco del modelo de negocios.

Contenidos desarrollados:

- Presentación del Modelo de Negocios.
- Práctica para el uso del lienzo del modelo de negocios.

- **Taller 5:** El mercado y construyendo la propuesta de valor para mi emprendimiento.
Objetivo: Identificar el valor que generará el emprendimiento como factor diferenciador en el mercado.

Contenidos desarrollados:

- Reflexiones sobre cómo generar valor.
- Proceso para la definición de la propuesta de valor de mi emprendimiento.
- Identificación de las necesidades de las y los clientes en el mercado.
- Mecanismos para llegar a los clientes.

- **Taller 6:** Estrategias de comunicación, relación con los clientes y fuentes de ingresos para mi emprendimiento.
Objetivo: Establecer estrategias de comunicación y aproximación a los potenciales clientes y establecimiento de flujo de ingresos, para la entrega de la propuesta de valor del emprendimiento.

Contenidos desarrollados:

- Reflexión sobre los mecanismos para lograr una comunicación efectiva de acuerdo al perfil del cliente.
- Identificación de los mecanismos de acercamiento a los clientes del emprendimiento.

- **Taller 7:** Mi proceso de producción, recursos, actividades y socios clave para mi emprendimiento.
Objetivo: Identificar cuáles son los recursos, actividades y socios clave para llevar adelante el emprendimiento.

Contenidos desarrollados:

- Identificación de las actividades clave que permitan la entrega de valor a los clientes.
- Identificación de los recursos necesarios para la realización de las actividades.
- Identificación de los socios claves para el emprendimiento.

- **Taller 8:** La situación económica de mi emprendimiento.
Objetivo: Identificar claramente cuáles son las inversiones que requiere el emprendimiento y si este será rentable en corto tiempo.

Contenidos desarrollados:

- Costos básicos de los principales productos.
- Fijación de precios.
- Proyección de ventas.

- **Taller 9:** Construyendo mi modelo de negocio y el discurso de presentación de mi emprendimiento.
Objetivo: Fortalecer la propuesta y competencias para la presentación de los modelos de negocios para postular a capital semilla.

Contenidos desarrollados:

- Modelos de Negocios
- Práctica de presentación de los emprendimientos del elevador.
- Práctica del discurso del elevador.

- **Taller 10:** Cómo gestionar las emociones en mi camino emprendedor.
Objetivo: Ayudar a las y los emprendedores a identificar y gestionar las emociones en base a la inteligencia emocional.

Contenidos desarrollados:

- Entrenamiento emocional.
- Resolución de conflictos emocionales.

ASESORAMIENTO EN PLANES DE NEGOCIO

- **METODOLOGÍA:** Del 1 de septiembre al 6 de Octubre del 2023, mediante sesiones de asesoría individuales con cada participante de la IEET que concluyó el proceso de formación, se logró consolidar los planes de negocio para ser presentados frente a un comité evaluador.

Método de capacitación

El método de capacitación, uno de los métodos utilizados en el proceso de Incubación, se enfoca en el uso de técnicas andragógicas, a través de las cuales se busca que las y los emprendedores se apropien y construyan sus conocimientos a partir de la experiencia. En este contexto, las capacitaciones durante la fase de Pre incubación, se centran en el ciclo de aprendizaje experiencial aplicado en cuatro etapas: experiencia, reflexión, generalización y aplicación.

Método de asesoramiento

El método de asesoramiento, otro de los métodos utilizados en el proceso de Incubación, se enfoca en el acompañamiento y observación del desempeño de las y los participantes, con la finalidad de identificar los principales problemas que afecten el desarrollo del emprendimiento. De esta forma, se plantean las vías de soluciones y recomendaciones, en un marco de reflexión conjunta con las y los emprendedores, para que los mismos trabajen en alternativas de mejora en sus emprendimientos.

0. RESULTADOS DEL PROCESO:

23 jóvenes, hombres y mujeres, obtuvieron conocimientos sólidos para la elaboración de planes de negocio y concluyeron la fase de la Incubación satisfactoriamente. Mediante la asesoría personalizada, lograron concluir sus planes de negocio y defender los mismos frente a un comité de evaluación compuesto por Representantes del Sistema emprendedor, del Gobierno Municipal de Sucre y del Centro Juana Azurduy.

Anexos:

-Registro Fotográfico

Registro Fotográfico INCUBADORA DE EMPRENDIMIENTOS ECONÓMICOS T'IKARIY

Talleres de Pre Incubación:



Foto 1: Jóvenes participantes de la pre incubación dibujando y diseñando las características de una emprendedora con enfoque en ESS.



Foto 2: Jóven participante de la pre incubación validando su idea de negocio frente a mentores.

Talleres de incubación:



Foto 2: Jóvenes participantes de la fase de la incubación presentando de forma dinámica, con una canción, lo trabajado en el taller.



Foto 3: Jóvenes participantes del proceso de Incubación presentando el proceso de producción de su emprendimiento.

Cursos Cortos de Especialización:



Foto 1: El Chef facilitador junto a dos estudiantes presentando su trabajo final.



Foto 2: Presentación del trabajo final de muebles plegables a emprendedores que son mentores.

Defensa de Planes de Negocio:



Foto 1: Emprendedor del rubro de metal mecánica presentando su idea de negocio frente al jurado.



Foto 2: Emprendedor del rubro de carpintería presentando su idea de negocio frente al jurado, compuesto por representantes del Sistema Emprendedor de Sucre.

Entrega de Capital Semilla:



Foto 1: Marlene Irahola, emprendedora en Confección Textil, recibiendo el capital semilla que le permitirá implementar su emprendimiento.



Foto 2: Pamela Belén Chavarría, emprendedora de Parvulario, recibiendo el capital semilla que le permitirá implementar su Centro Infantil "Estrellas de Belén".

Enlace Registro Fotográfico Capacitación IEET:

<https://drive.google.com/drive/folders/1eafdqT0iCgKHxja7WKtrFh2S0j9mrUXh?hl=en>